



APPRENTI(E) CHEF(E) DE SECTEUR GMS

 Qui sommes-nous ?

Envie de rejoindre l'une des plus grandes PME agroalimentaires françaises, indépendante et pionnière du halal depuis plus de 35 ans ?

Avec 95 % de notre production de charcuterie réalisée en France, nous sommes aujourd'hui un acteur incontournable et leader sur notre marché.

Vous recherchez un environnement dynamique, en forte croissance, avec de véritables perspectives et des défis stimulants à relever ?

Sensible aux engagements d'une entreprise labellisée PME+ et portée par une politique RSE ambitieuse à travers notre programme « Isla Pour Vous » ?

Alors, n'attendez plus : rejoignez-nous et participez à une aventure humaine et professionnelle pleine de sens !

 Vos missions

Rattaché(e) au Chef des ventes régional, vous êtes responsable du développement de votre secteur en GMS (supermarchés de proximité).

À ce titre, vous serez amené(e) à :

- Développer le chiffre d'affaires et les parts de marché sur votre secteur
- Négocier la présence et la visibilité des produits en magasin
- Optimiser les implantations en linéaire (merchandising)
- Assurer un suivi régulier de votre parc de magasins
- Veiller à la disponibilité des produits (anti-rupture)
- Intervenir en magasin avant ouverture pour garantir la qualité d'exécution
- Suivre le bon fonctionnement des points de vente en binôme (commandes, livraisons...)
- Être le/la garant(e) de l'application de la politique commerciale de l'entreprise

 Votre profil

Nous recherchons un profil impliqué, terrain et orienté résultats.

- Vous préparez un diplôme de niveau **Bac +2 à Bac +3** (commerce, vente, distribution...)
- Vous avez un **fort tempérament commercial** et aimez convaincre
- Vous êtes à l'**aise sur le terrain** et au contact direct des clients
- Vous faites preuve d'**autonomie, de rigueur et d'organisation**
- Vous avez un **excellent relationnel** et le goût du challenge
- Une première expérience (stage, alternance, job étudiant) en GMS ou vente est un **vrai plus**

 **Permis B indispensable** (déplacements fréquents à prévoir)



Ce que nous vous proposons

- Une **alternance responsabilisante** avec un réel impact terrain
- Un accompagnement de proximité par des managers expérimentés
- Une immersion concrète dans l'univers de la grande distribution
- Une entreprise **solide, en croissance et engagée**
- Des perspectives d'évolution à l'issue de l'alternance



Informations pratiques

- Type de contrat : Alternance
- Prise de poste : sept 26
- Localisation : IDF
- Rattachement : Chef des ventes régional



Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoindre notre entreprise, c'est intégrer :

- Une PME **agile et ambitieuse**
- Une équipe **engagée et passionnée**
- Un projet d'entreprise **porteur de sens**



Prêt(e) à relever le défi ?